



MLM Builder

direkt értékesítést támogató szoftver



Funkciók

- Kapcsolatok menedzselése
- Termékdefiníció
- Értékesítési analízis
- Jutalék elszámolás
- Struktúraanalízis
- Hatékonysági riport
- Fizetési előrejelzés

Rendszerigény

- Windows 98
- Pentium 200, 64Mb RAM

Mi az MLM Builder?

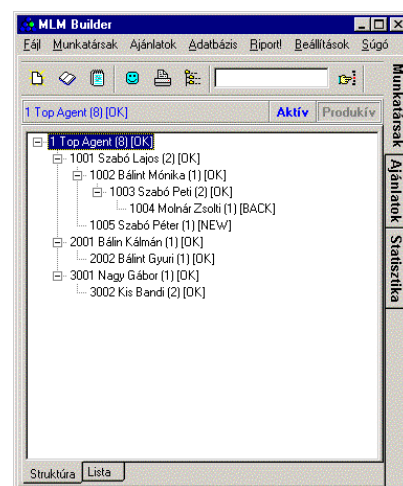
Az MLM Builder egy számítógépes program, mely MLM cégek üzleti tevékenységét irányítja. Segít átlátni az üzletkötői hálózat szerkezetét, informál az értékesítés intenzitásáról, rendszeresen személyre lebontott, részletes elszámolás készíthető, mely az üzletkötöket pontos és világos információkkal látja el.

Hogyan segíti cége működését az MLM Builder?

A korszerű adatfeldolgozó technológiák alkalmazása révén egyszerű adatfelvitel és rendkívül biztonságos tárolás valósítható meg, akár egy felhasználó-, akár hálózatos környezetben. Hosszú évek tapasztalatai alapján alakult ki az a felhasználóbarát felület, mely kényelmes és egyszerű kezelhetőséget biztosít a mindennapi adatfeldolgozó munkához.

Számos hazai és nemzetközi biztosítási cég adatbázisával képes kapcsolatot teremteni, ennek segítségével az üzletkötői jutalék-elszámolás, szerződések egyenlegei és esetleges elmaradásai naprakészen tarthatók. A manuális adatfeldolgozás minimalizálható, mely lelassítaná az automatizálható folyamatot.

Profitcentrumok hozhatók létre, melyek között összehasonlításokat hajthatunk végre, ezzel az értékesítés hatékonyságát is növelhetjük. Riportok és kimutatások készíthetők a kimagasló teljesítményt nyújtó értékesítőkről és csoportokról. Bármikor képet kaphatunk az adott értékesítési ciklusban nyújtott teljesítményről, mely nélkülözhetetlen lehet a közép és hosszú távú tervezésben.



Termékkör

Az értékesítés sikerének titka a kimagasló termék és a széles termékpaletta. Az MLM Builder lehetőséget kínál változatos és tetszőleges számú fogyasztási termék vagy szolgáltatás definiálására. Megadhatók külön termékkörök, termék partnerek és módzatok. Ezen belül mód van további speciális paraméterek megadására.

Előmenetel

A direkt értékesítési rendszer lehetőséget biztosít az üzletben tevékenyen résztvevők számára karrierépítésre. Az értékesítés intenzitásától függően személyes és csoportos értékelést kapnak, mely alapját képezi egyrészt a fizetésnek, másrészt az elérhető pozíciónak is. Minél nagyobb a csoport, annál intenzívebb a termelés, minél intenzívebb a termelés, annál gyorsabb az előrelépés.



Kapcsolatfelvétel

Msoft Bt.
2030 Érd,
Mester utca 47.
Tel: +36-30-9407-498
Fax: +36-23-379-163
E-mail: mlm@msoft.hu

